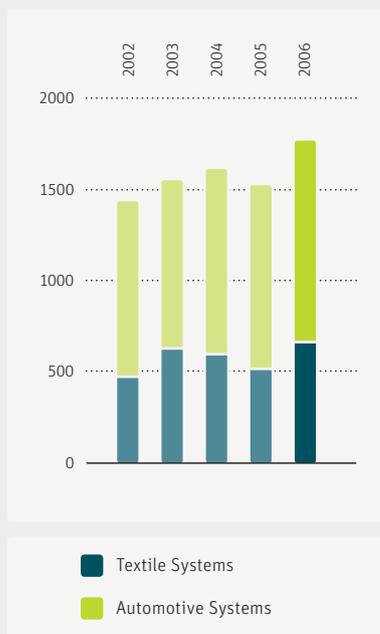


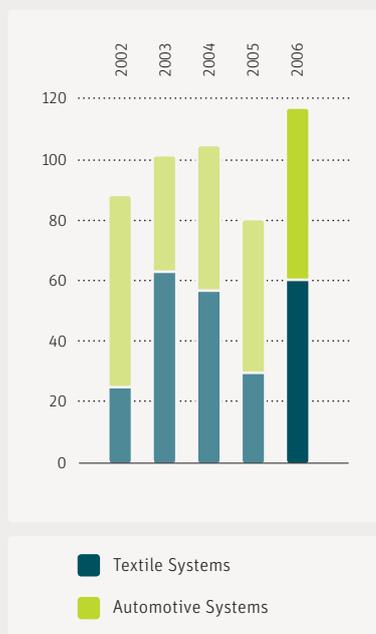


## Rieter im Überblick

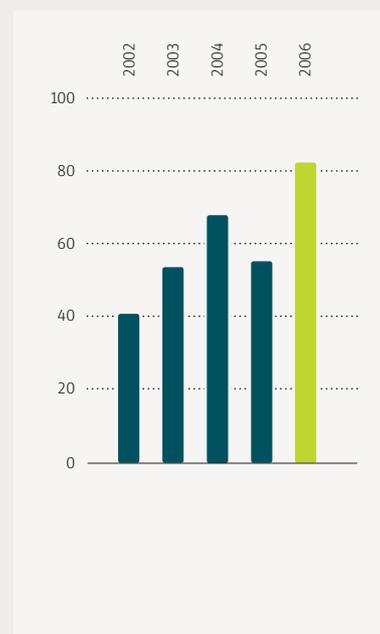
Umsatz Januar–Juni in Mio CHF



EBIT Januar–Juni in Mio CHF



Konzerngewinn Januar–Juni in Mio CHF



| Mio CHF  | Januar–Juni<br>2006 | Januar–Juni<br>2005 | Veränderung | Veränderung<br>in Lokal-<br>währungen | Januar–<br>Dezember<br>2005 |
|--|---------------------|---------------------|-------------|---------------------------------------|-----------------------------|
| <b>Bestellungseingang</b>  | <b>2 094.1</b>      | <b>1 544.2</b>      | <b>36%</b>  | <b>33%</b>                            | <b>3 233.6</b>              |
| <b>Bruttoumsatz<sup>1</sup></b>                                  | <b>1 771.6</b>      | <b>1 525.6</b>      | <b>16%</b>  | <b>13%</b>                            | <b>3 122.0</b>              |
| davon Textile Systems  | 651.7               | 499.8               | 30%         |                                       | 1 085.4                     |
| davon Automotive Systems   | 1 119.9             | 1 023.7             | 9%          |                                       | 2 031.4                     |
| <b>Unternehmensleistung<sup>1</sup></b>                          | <b>1 731.9</b>      | <b>1 497.9</b>      | <b>16%</b>  |                                       | <b>3 035.6</b>              |
| <b>Betriebsergebnis vor Restrukturierung, Zinsen und Steuern</b> | <b>128.3</b>        | <b>82.7</b>         | <b>55%</b>  |                                       | <b>195.7</b>                |
| • in % der Unternehmensleistung                                  | 7.4                 | 5.5                 |             |                                       | 6.4                         |
| <b>Betriebsergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)</b>            | <b>116.8</b>        | <b>80.2</b>         | <b>46%</b>  |                                       | <b>183.0</b>                |
| • in % der Unternehmensleistung                                  | 6.7                 | 5.3                 |             |                                       | 6.0                         |
| Textile Systems, in % der Unternehmensleistung                   | 9.7                 | 6.0                 |             |                                       | 7.1                         |
| Automotive Systems, in % der Unternehmensleistung                | 5.4                 | 5.2                 |             |                                       | 5.6                         |
| <b>Konzerngewinn</b>   | <b>82.1</b>         | <b>54.9</b>         | <b>50%</b>  |                                       | <b>138.1</b>                |
| • in % der Unternehmensleistung                                  | 4.7                 | 3.7                 |             |                                       | 4.5                         |
| <b>Cashflow</b>  | <b>138.8</b>        | <b>118.9</b>        | <b>17%</b>  |                                       | <b>256.9</b>                |
| • in % der Unternehmensleistung                                  | 8.0                 | 7.9                 |             |                                       | 8.5                         |
| <b>Gewinn pro Aktie</b>  | <b>18.82</b>        | <b>12.02</b>        | <b>57%</b>  |                                       | <b>30.80</b>                |
|  | CHF                 |                     |             |                                       |                             |
| <b>Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Anlagen</b>     | <b>82.8</b>         | <b>54.7</b>         | <b>51%</b>  |                                       | <b>182.3</b>                |
| <b>Personalbestand am Ende der Berichtsperiode</b>               | <b>14 914</b>       | <b>13 990</b>       | <b>7%</b>   |                                       | <b>14 652</b>               |

1. Ohne sonstigen Ertrag (2005 Gliederung angepasst)

## Rieter mit markant höherem Gewinn

### Sehr geehrte Aktionärin, sehr geehrter Aktionär

Der Rieter-Konzern erzielte im ersten Halbjahr 2006 weitere Fortschritte bei der Erschliessung der aufstrebenden Märkte in Asien und Osteuropa. In beiden Divisionen wurden Projekte zur verstärkten Bearbeitung dieser Absatzregionen und zur Nutzung der Kostenvorteile erfolgreich umgesetzt. Rieter hat im ersten Semester die Anpassung der Produktionskapazitäten an die neue Wettbewerbssituation zügig vorangetrieben und wird diesen Prozess auch im zweiten Halbjahr weiterführen.

- **Bestellungseingang bei Textile Systems nahezu verdoppelt**
- **Steigerung von Umsatz und Betriebsergebnis bei beiden Divisionen**

Der gute Geschäftsgang im zweiten Halbjahr 2005 setzte sich in den ersten sechs Monaten des laufenden Jahres fort, vor allem im Textilmaschinen-, aber auch im Automobilzuliefergeschäft. Der Bestellungseingang stieg um 36 Prozent auf 2 094.1 Mio. CHF an (Vorjahr 1 544.2 Mio. CHF). Dies ist hauptsächlich auf einen Anstieg um 91 Prozent bei Textile Systems zurückzuführen. Akquisitions- und währungsbereinigt betrug der Anstieg im Konzern 30 Prozent. Der Konzern steigerte den Bruttoumsatz um 16 Prozent auf 1 771.6 Mio. CHF (Vorjahr 1 525.6 Mio. CHF). Dies vor allem dank einer sehr guten Geschäftslage bei Textile Systems, des guten organischen Wachstums bei Automotive Systems, der Erstkonsolidierung der Graf-Gruppe (+3 Prozent) sowie positiver Währungseinflüsse (+3 Prozent).

Rieter steigerte das Betriebsergebnis vor Zinsen und Steuern überproportional um 46 Prozent auf 116.8 Mio. CHF (Vorjahr 80.2 Mio. CHF), was 6.7 Prozent der Unternehmensleistung entspricht (Vorjahr 5.3 Prozent). Beide Divisionen verbesserten ihre operative Marge. Das Ergebnis wurde durch höhere Energie- und Materialkosten, ungenügende Erträge im Chemiefaserbereich bei Textile Systems sowie Restrukturierungskosten von 11.5 Mio. CHF (Vorjahr 2.5 Mio. CHF) beeinträchtigt.

Rieter steigerte den Konzerngewinn auf 82.1 Mio. CHF (Vorjahr 54.9 Mio. CHF). Dies entspricht 4.7 Prozent der Unternehmensleistung (Vorjahr 3.7 Prozent). Neben deutlich höheren operativen Erträgen trug eine tiefere Steuerquote zu dieser positiven Entwicklung bei. Der Gewinn pro Aktie nahm um 57 Prozent auf 18.82 CHF zu (Vorjahr 12.02 CHF).

Rieter verfügt weiterhin über ein solides finanzielles Fundament: Die Eigenkapitalquote betrug am 30. Juni 2006 45.4 Prozent (Vorjahresstichtag 46.0 Prozent) und die Nettoliquidität minus 25.5 Mio. CHF (Vorjahresstichtag 67.2 Mio. CHF). Im ersten Semester wurde ein Cashflow von 138.8 Mio. CHF erarbeitet (Vorjahresperiode 118.9 Mio. CHF). Die tiefere Nettoliquidität seit dem 30.06.2005 beruht auf der Akquisition der Graf-Gruppe im zweiten Halbjahr 2005, auf dem Erwerb der restlichen Anteile an Rieter Saifa in Spanien und Unikeller India, den Investitionen zur Nutzung von Wachstumschancen und Kostenvorteilen sowie auf einer umsatz- und saisonbedingten Erhöhung des Umlaufvermögens im ersten Semester 2006.

Rieter beschäftigte am 30. Juni 2006 14 914 Mitarbeitende (Vorjahresstichtag 13 990). Der Zuwachs ist in erster Linie akquisitionsbedingt und geht zudem auf den Ausbau der Produktionskapazitäten in Tiefkostländern in Osteuropa, Asien und Südamerika zurück.

### Ausblick

Rieter wird die Wachstumschancen in den aufstrebenden Märkten Asien und Osteuropa nutzen und die damit verbundenen strukturellen Anpassungen konsequent vornehmen. Hauptsächlich dank der sehr guten Auftragslage bei Textile Systems erwartet Rieter für das Geschäftsjahr 2006 ein deutliches Umsatzwachstum und eine weitere Verbesserung der operativen Ertragskraft.

### Rieter Textile Systems: Betriebsergebnis mehr als verdoppelt

Die Verlagerung der Textilindustrie nach Asien und die gleichzeitige Modernisierung der dortigen Produktionskapazitäten geht unvermindert weiter. Rieter wird vermehrt marktspezifische Produkte entwickeln und vor Ort produzieren, um die Position in jenen Segmenten zu stärken, die bis jetzt vor allem von lokalen Anbietern bedient wurden.

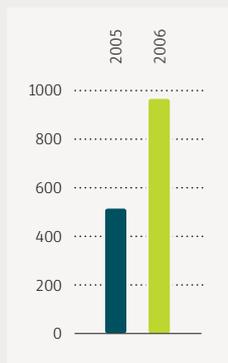
Die Division Textile Systems kann auf ein sehr gutes erstes Halbjahr zurückblicken. Im weltweiten Textilmaschinenmarkt hat sich die Verunsicherung im Zusammenhang mit der Aufhebung der WTO-Textilquotenregelung gelegt und hat im Bereich der Stapelfasermaschinen einer intensiven Modernisierungsphase Platz gemacht. Eine starke Nachfrage zeigte der Markt für Stapelfasermaschinen insbesondere in Indien. Rieter verzeichnete dort im ersten Halbjahr markant mehr Bestellungen als in der Vorjahresperiode. Auch aus China hat die Nachfrage wieder zugenommen, doch liegen dort die Verkäufe immer noch unter Rieters früheren Höchstständen. Die seit Oktober 2005 zu 100 Prozent zu Rieter gehörende Graf-Gruppe hat die Position von Rieter im Komponentengeschäft wesentlich gestärkt und im ersten Halbjahr 2006 die Erwartungen bezüglich Bestellungseingang, Umsatz und Ergebnis erfüllt.

Der Bestellungseingang von Textile Systems stieg im ersten Halbjahr um 91 Prozent auf 974.2 Mio. CHF (Vorjahr 511.1 Mio. CHF); akquisitions- und währungsbereinigt betrug die Zunahme 80 Prozent. Neben Indien waren die wichtigsten Märkte die Türkei, China, Pakistan, Südkorea und Bangladesh. Im Bereich der Stapelfasermaschinen waren sowohl Produkte aus der Spinnereivorbereitung als auch der verschiedenen Endspinnverfahren gut nachgefragt, womit einmal mehr die Kompetenz von Rieter als Systemanbieter und Innovationsführer zum Tragen kam. Auch beim Komponentengeschäft und bei den Vliesstoffmaschinen war eine weitere Marktbelegung festzustellen. Der Markt für Chemiefasermaschinen zeigte erste Anzeichen einer Belegung. Die Umsatzentwicklung in diesem Bereich blieb aber im ersten Halbjahr insgesamt verhalten.

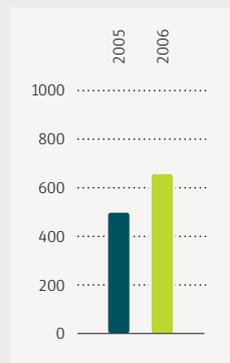
Die gute Auftragslage führte im ersten Halbjahr zu einer hohen Auslastung der Kapazitäten und tendenziell zu längeren Lieferzeiten. Die Umsätze im ersten Halbjahr stiegen deshalb noch nicht so stark an wie der Bestellungseingang; sie legten um 30 Prozent auf 651.7 Mio. CHF zu (Vorjahr 499.8 Mio. CHF); akquisitions- und währungsbereinigt betrug die Zunahme 20 Prozent. Textile Systems verdoppelte das Betriebsergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) auf 62.0 Mio. CHF (Vorjahr 30.1 Mio. CHF) und steigerte die Marge aus operativer Betriebstätigkeit auf den sehr guten Wert von 9.7 Prozent der Unternehmensleistung (Vorjahr 6.0 Prozent). Negativ ausgewirkt haben sich die ungenügenden Erträge im Geschäft mit den Chemiefasermaschinen.

#### Rieter Textile Systems

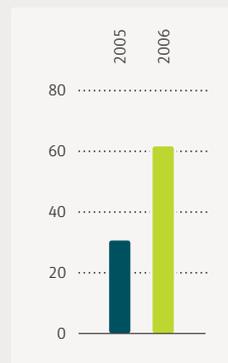
**Bestellungseingang**  
Januar–Juni in Mio CHF



**Bruttoumsatz**  
Januar–Juni in Mio CHF



**EBIT**  
Januar–Juni in Mio CHF



Rieter wird die Präsenz in Asien weiter konsequent ausbauen, vor allem in China und Indien, um von der Verlagerung der textilen Wertschöpfungskette zu profitieren. Gleichzeitig werden Kapazitäten und Strukturen an den bisherigen Standorten an die neue Wettbewerbssituation angepasst.

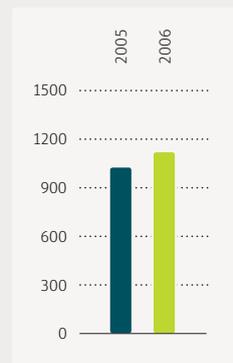
Dank des hohen Auftragsbestandes und der flexiblen Kostenstruktur rechnet Rieter Textile Systems für das Gesamtjahr mit einem deutlich höheren Umsatz und Ergebnis aus operativer Tätigkeit.

### Rieter Automotive Systems: Weitere Steigerung von Umsatz und Betriebsergebnis

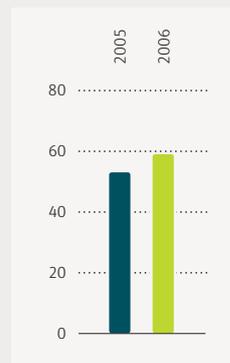
Die Automobilhersteller bauen die Kapazitäten in den Wachstumsmärkten Osteuropas und Asiens laufend weiter aus. Rieter folgt den Kunden in diese Märkte, um die Voraussetzungen für nachhaltiges profitables Wachstum zu schaffen. Im ersten Halbjahr 2006 konnte Rieter in der Strategieumsetzung weitere Fortschritte erzielen, so u.a. mit der Inbetriebnahme eines neuen Werkes in Polen und der Bildung eines zweiten Joint Ventures mit dem japanischen Partner Nittoku in China. Mit der vollständigen Übernahme von Unikeller India verschaffte sich Rieter einen Zugang zum rasch wachsenden indischen Automobilmarkt. Rieter Automotive hat in der Berichtsperiode aber auch die gute Marktposition in Westeuropa, Nord- und Südamerika zusätzlich gestärkt. Dies u.a. mit Investitionen in neue Werke in Spanien, England, Brasilien und den USA zur Verbesserung der Kostenposition und der geographischen Kundennähe. Gleichzeitig ist Rieter dabei, an Standorten in Westeuropa Produktionskapazitäten abzubauen. Die Integration der spanischen Rieter Saifa wird es erlauben, durch Nutzung von Synergien Kosten zu senken und Wachstumsmöglichkeiten in Europas drittgrösstem Automobilproduktionsland wahrzunehmen. Die Automobilproduktion in Rieters Hauptmärkten Westeuropa und Nordamerika stagnierte im ersten Halbjahr.

#### Rieter Automotive Systems

**Bruttoumsatz**  
Januar–Juni in Mio CHF



**EBIT**  
Januar–Juni in Mio CHF



Besser entwickelten sich die Märkte in Osteuropa (+18 Prozent), Asien (+11 Prozent) und Südamerika (+7 Prozent). Allein China verzeichnete eine Produktionssteigerung von 32 Prozent in der Berichtsperiode. Die weltweite Automobilproduktion stieg in den ersten sechs Monaten 2006 um 5 Prozent auf 34.3 Millionen Fahrzeuge.

Rieter Automotive erhöhte den Umsatz um 9 Prozent auf 1 119.9 Mio. CHF (Vorjahr 1 023.7 Mio. CHF). Dazu haben organisches Wachstum in allen Regionen sowie positive Währungseinflüsse (+4 Prozent) beigetragen.

Die Division steigerte im ersten Halbjahr 2006 das Betriebsergebnis vor Zinsen und Steuern auf 59.0 Mio. CHF (Vorjahr 52.6 Mio. CHF), was 5.4 Prozent der Unternehmensleistung entspricht, nach 5.2 Prozent im Vorjahr. Die Verbesserung von EBIT und Betriebsmarge gelang trotz höherer Energie- und Materialkosten. Restrukturisierungskosten belasteten den EBIT mit rund 11 Mio. CHF bzw. die EBIT-Marge mit 1 Prozentpunkt. Zudem führten Verlagerungsprojekte an einigen Standorten zu einer temporären Beeinträchtigung der operativen Effizienz.

Auch für das zweite Halbjahr 2006 wird vor allem für die aufstrebenden Automobilnationen ein Produktionswachstum prognostiziert. Für das gesamte Jahr 2006 rechnet Rieter Automotive mit einem höheren Umsatz im Vergleich zum Vorjahr. Die Division wird die Anpassung der Kapazitäten an die geänderten Wettbewerbsbedingungen konsequent weiterführen und gleichzeitig das Betriebsergebnis verbessern.

Winterthur, 15. August 2006

Kurt Feller

  
Präsident  
des Verwaltungsrates

Hartmut Reuter

  
Vorsitzender  
der Konzernleitung

## Konzernerfolgsrechnung

|   | Januar – Juni 2006 |              | Januar – Juni 2005 |              | Januar – Dezember 2005 |              |
|---|--------------------|--------------|--------------------|--------------|------------------------|--------------|
|   | Mio CHF            | %*           | Mio CHF            | %*           | Mio CHF                | %*           |
| <b>Bruttoumsatz<sup>1</sup></b>                           | <b>1 771.6</b>     |              | <b>1 525.6</b>     |              | <b>3 122.0</b>         |              |
| Erlösminderungen, Bestandesänderungen und Eigenleistungen | -39.7              |              | -27.7              |              | -86.4                  |              |
| <b>Unternehmensleistung<sup>1</sup></b>                   | <b>1 731.9</b>     | <b>100.0</b> | <b>1 497.9</b>     | <b>100.0</b> | <b>3 035.6</b>         | <b>100.0</b> |
| Materialaufwand   | -802.3             | -46.3        | -680.3             | -45.4        | -1 372.3               | -45.2        |
| Personalaufwand   | -509.1             | -29.4        | -468.9             | -31.3        | -942.5                 | -31.0        |
| Sonstiger Betriebsaufwand                                 | -256.2             | -14.8        | -218.2             | -14.6        | -445.4                 | -14.7        |
| Sonstiger Betriebsertrag                                  | 24.0               | 1.3          | 13.7               | 0.9          | 38.0                   | 1.2          |
| Abschreibungen  | -71.5              | -4.1         | -64.0              | -4.3         | -130.4                 | -4.3         |
| <b>Betriebsergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)</b>     | <b>116.8</b>       | <b>6.7</b>   | <b>80.2</b>        | <b>5.3</b>   | <b>183.0</b>           | <b>6.0</b>   |
| Finanzergebnis  | 4.0                |              | 4.1                |              | 22.6                   |              |
| <b>Konzernergebnis vor Steuern</b>                        | <b>120.8</b>       | <b>7.0</b>   | <b>84.3</b>        | <b>5.6</b>   | <b>205.6</b>           | <b>6.8</b>   |
| Steuern   | -38.7              |              | -29.4              |              | -67.5                  |              |
| <b>Konzerngewinn</b>                                      | <b>82.1</b>        | <b>4.7</b>   | <b>54.9</b>        | <b>3.7</b>   | <b>138.1</b>           | <b>4.5</b>   |
| davon Anteil:   |                    |              |                    |              |                        |              |
| Aktionäre der Rieter Holding AG                           | 78.0               |              | 49.4               |              | 126.9                  |              |
| Minderheiten  | 4.1                |              | 5.5                |              | 11.2                   |              |
| Gewinn pro Aktie  | CHF                | 18.82        | CHF                | 12.02        | CHF                    | 30.80        |
| Verwässerter Gewinn pro Aktie <sup>2</sup>                | CHF                | 18.82        | CHF                | 12.02        | CHF                    | 30.79        |

\* in % der Unternehmensleistung

1. Ohne sonstigen Ertrag (2005 Gliederung angepasst)

2. Inklusive Verwässerungseffekt im Zusammenhang mit Optionsplan (2005 angepasst)

## Konzernbilanz

| Mio CHF  | 30. Juni<br>2006 | 30. Juni<br>2005 | 31. Dezember<br>2005 |
|--|------------------|------------------|----------------------|
| <b>Aktiven</b>   |                  |                  |                      |
| Sachanlagen  | 831.0            | 684.8            | 835.8                |
| Immaterielle Anlagen                                       | 193.3            | 176.2            | 198.2                |
| Finanzanlagen, latente Steueraktiven                       | 125.3            | 121.1            | 125.6                |
| <b>Anlagevermögen</b>                                      | <b>1 149.6</b>   | <b>982.1</b>     | <b>1 159.6</b>       |
| Vorräte  | 490.1            | 394.7            | 426.0                |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen                 | 639.5            | 567.4            | 573.2                |
| Sonstige Forderungen                                       | 130.1            | 146.8            | 125.4                |
| Wertschriften  | 232.3            | 158.3            | 232.0                |
| Flüssige Mittel  | 108.6            | 250.2            | 198.5                |
| <b>Umlaufvermögen</b>                                      | <b>1 600.6</b>   | <b>1 517.4</b>   | <b>1 555.1</b>       |
| <b>Aktiven</b>   | <b>2 750.2</b>   | <b>2 499.5</b>   | <b>2 714.7</b>       |
| <b>Passiven</b>  |                  |                  |                      |
| Aktienkapital  | 22.3             | 22.3             | 22.3                 |
| Agio (Kapitalreserven)                                     | 27.5             | 27.5             | 27.5                 |
| Konzernreserven  | 1 148.5          | 1 040.6          | 1 142.4              |
| <b>Anteil Eigenkapital Aktionäre der Rieter Holding AG</b> | <b>1 198.3</b>   | <b>1 090.4</b>   | <b>1 192.2</b>       |
| Anteil Eigenkapital Minderheiten                           | 49.7             | 60.6             | 70.0                 |
| <b>Total Eigenkapital</b>                                  | <b>1 248.0</b>   | <b>1 151.0</b>   | <b>1 262.2</b>       |
| Langfristige Finanzverbindlichkeiten                       | 81.3             | 291.2            | 264.8                |
| Rückstellungen, sonstige langfristige Verbindlichkeiten    | 255.6            | 212.5            | 250.2                |
| <b>Langfristiges Fremdkapital</b>                          | <b>336.9</b>     | <b>503.7</b>     | <b>515.0</b>         |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen           | 401.1            | 345.2            | 431.8                |
| Anzahlungen von Kunden                                     | 159.2            | 130.3            | 125.9                |
| Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten                       | 285.1            | 50.1             | 69.0                 |
| Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten                    | 319.9            | 319.2            | 310.8                |
| <b>Kurzfristiges Fremdkapital</b>                          | <b>1 165.3</b>   | <b>844.8</b>     | <b>937.5</b>         |
| <b>Fremdkapital</b>  | <b>1 502.2</b>   | <b>1 348.5</b>   | <b>1 452.5</b>       |
| <b>Passiven</b>  | <b>2 750.2</b>   | <b>2 499.5</b>   | <b>2 714.7</b>       |

## Konzernkapitalflussrechnung

| Mio CHF  | Januar – Juni<br>2006 | Januar – Juni<br>2005 | Januar –<br>Dezember<br>2005 |
|--|-----------------------|-----------------------|------------------------------|
| <b>Konzerngewinn</b>   | <b>82.1</b>           | <b>54.9</b>           | <b>138.1</b>                 |
| Abschreibungen und sonstiger liquiditätsunwirksamer Ertrag und Aufwand | 56.7                  | 64.0                  | 118.8                        |
| Veränderung Nettoumlaufvermögen, Sonstiges                             | -122.9                | -106.4                | -14.1                        |
| <b>Mittelfluss aus Betriebstätigkeit</b>                               | <b>15.9</b>           | <b>12.5</b>           | <b>242.8</b>                 |
| Investitionen/Devestitionen Sachanlagen und immaterielle Anlagen       | -65.4                 | -51.9                 | -161.4                       |
| Investitionen/Devestitionen Finanzanlagen                              | 8.5                   | 0.5                   | -6.1                         |
| Veränderung Wertschriften  | -3.0                  | -18.1                 | -78.6                        |
| Akquisitionen  | -3.9                  | 1.7                   | -76.7                        |
| <b>Mittelfluss aus Investitionen/Devestitionen</b>                     | <b>-63.8</b>          | <b>-67.8</b>          | <b>-322.8</b>                |
| Dividende der Rieter Holding AG  | -41.5                 | -41.5                 | -41.5                        |
| Veränderung Bestand eigener Aktien                                     | -13.5                 | 1.0                   | 8.5                          |
| Auskauf von Minderheiten   | -14.9                 | -60.2                 | -60.2                        |
| Sonstige Veränderungen Minderheiten                                    | -4.2                  | -6.0                  | -3.8                         |
| Veränderung Finanzverbindlichkeiten                                    | 32.6                  | -1.2                  | -26.0                        |
| <b>Mittelfluss aus Finanzierung</b>                                    | <b>-41.5</b>          | <b>-107.9</b>         | <b>-123.0</b>                |
| Währungseinflüsse  | -0.5                  | 7.8                   | -4.1                         |
| <b>Veränderung flüssige Mittel</b>                                     | <b>-89.9</b>          | <b>-155.4</b>         | <b>-207.1</b>                |
| <b>Flüssige Mittel am Jahresanfang</b>                                 | <b>198.5</b>          | <b>405.6</b>          | <b>405.6</b>                 |
| <b>Flüssige Mittel am Ende der Berichtsperiode</b>                     | <b>108.6</b>          | <b>250.2</b>          | <b>198.5</b>                 |

## Veränderung des Konzerneigenkapitals

| Mio CHF  | Januar – Juni<br>2006 | Januar – Juni<br>2005 | Januar –<br>Dezember<br>2005 |
|--|-----------------------|-----------------------|------------------------------|
| <b>Total Eigenkapital am Ende der Vorperiode</b>           | <b>1 262.2</b>        | <b>1 147.6</b>        | <b>1 147.6</b>               |
| Dividende der Rieter Holding AG                            | -41.5                 | -41.5                 | -41.5                        |
| Auskauf von Minderheiten                                   | -14.9                 | -60.2                 | -60.2                        |
| Sonstige Veränderungen Minderheiten                        | -4.2                  | -6.0                  | -3.8                         |
| Währungseinflüsse  | -18.8                 | 54.9                  | 55.7                         |
| Konzerngewinn  | 82.1                  | 54.9                  | 138.1                        |
| Veränderung Bestand eigener Aktien <sup>1</sup>            | -13.5                 | 1.0                   | 18.6                         |
| Veränderung von zur Veräusserung verfügbaren Wertschriften | -3.4                  | 0.3                   | 7.7                          |
| <b>Total Eigenkapital am Ende der Berichtsperiode</b>      | <b>1 248.0</b>        | <b>1 151.0</b>        | <b>1 262.2</b>               |

1. Bestand eigene Aktien per 30.6.2006: 50 162 (per 31.12.2005: 10 582)

## Anmerkungen zur Halbjahresrechnung

### 1 Konsolidierungs- und Bewertungsgrundsätze

Die konsolidierte Halbjahresrechnung wurde in Übereinstimmung mit IAS 34 «Interim Financial Reporting» erstellt. Sie basiert auf den nach einheitlichen Richtlinien erstellten Einzelabschlüssen der Konzerngesellschaften per 30. Juni 2006. Die im Geschäftsbericht 2005 aufgeführten Konsolidierungs- und Bewertungsgrundsätze wurden für das Jahr 2006 um die neu eingeführten und überarbeiteten IFRS-Richtlinien ergänzt, wobei sich keine wesentlichen Auswirkungen auf die vorliegende konsolidierte Halbjahresrechnung ergeben haben.

Der Konsolidierungskreis wurde um die Tianjin Rieter Nittoku Automotive Sound-Proof Co., Ltd. in China und die Rieter Automotive India Pvt. Ltd. in Indien erweitert (vgl. 5 Veränderungen im Konsolidierungskreis).

Der Halbjahresbericht erscheint in deutscher und englischer Sprache und wurde vom Konzernprüfer nicht geprüft. Die Konzernerfolgsrechnung, Konzernbilanz, Konzernkapitalflussrechnung und Veränderung des Konzerneigenkapitals sind in verkürzter Form dargestellt.

### 2 Segmentinformationen nach Divisionen

#### Bruttoumsatz<sup>1</sup>

| Mio CHF               | Januar – Juni<br>2006 | Januar – Juni<br>2005 | Januar –<br>Dezember<br>2005 |
|-----------------------|-----------------------|-----------------------|------------------------------|
| Textile Systems       | 651.7                 | 499.8                 | 1 085.4                      |
| Automotive Systems    | 1 119.9               | 1 023.7               | 2 031.4                      |
| Übrige Gesellschaften | 0.0                   | 2.1                   | 5.2                          |
| <b>Total</b>          | <b>1 771.6</b>        | <b>1 525.6</b>        | <b>3 122.0</b>               |

1. Ohne sonstigen Ertrag (2005 angepasst)

#### Betriebsergebnis (EBIT)

| Mio CHF                                    | Januar – Juni<br>2006 | Januar – Juni<br>2005 | Januar –<br>Dezember<br>2005 |
|--|-----------------------|-----------------------|------------------------------|
| Textile Systems                            | 62.0                  | 30.1                  | 74.7                         |
| Automotive Systems                         | 59.0                  | 52.6                  | 111.4                        |
| Übrige Gesellschaften, inkl. Konzernkosten | -4.2                  | -2.5                  | -3.1                         |
| <b>Total</b>                               | <b>116.8</b>          | <b>80.2</b>           | <b>183.0</b>                 |

#### Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Anlagen

| Mio CHF               | Januar – Juni<br>2006 | Januar – Juni<br>2005 | Januar –<br>Dezember<br>2005 |
|-----------------------|-----------------------|-----------------------|------------------------------|
| Textile Systems       | 16.1                  | 7.7                   | 26.7                         |
| Automotive Systems    | 64.1                  | 46.8                  | 155.1                        |
| Übrige Gesellschaften | 2.6                   | 0.2                   | 0.5                          |
| <b>Total</b>          | <b>82.8</b>           | <b>54.7</b>           | <b>182.3</b>                 |

**Personalbestand**

|                       | 30. Juni<br>2006 | 30. Juni<br>2005 | 31. Dezember<br>2005 |
|-----------------------|------------------|------------------|----------------------|
| Textile Systems       | 5 370            | 4 979            | 5 422                |
| Automotive Systems    | 9 416            | 8 884            | 9 098                |
| Übrige Gesellschaften | 128              | 127              | 132                  |
| <b>Total</b>          | <b>14 914</b>    | <b>13 990</b>    | <b>14 652</b>        |

**3 Segmentinformationen nach Regionen****Bruttoumsatz<sup>1</sup>**

| Mio CHF            | Januar – Juni<br>2006 | Januar – Juni<br>2005 | Januar –<br>Dezember<br>2005 |
|--------------------|-----------------------|-----------------------|------------------------------|
| Europa             | 814.4                 | 775.1                 | 1 438.5                      |
| Asien inkl. Türkei | 453.8                 | 316.3                 | 775.3                        |
| Nordamerika        | 392.0                 | 345.7                 | 722.1                        |
| Lateinamerika      | 84.1                  | 72.5                  | 156.2                        |
| Afrika             | 27.3                  | 16.0                  | 29.9                         |
| <b>Total</b>       | <b>1 771.6</b>        | <b>1 525.6</b>        | <b>3 122.0</b>               |

1. Ohne sonstigen Ertrag (2005 angepasst)

**4 Bruttoumsatz****Umsatzveränderung**

| Mio CHF   | Januar – Juni<br>2006 | Januar – Juni<br>2005 | Januar –<br>Dezember<br>2005 |
|---|-----------------------|-----------------------|------------------------------|
| Mengen- und preisbedingte Umsatzveränderung<br>Textile Systems    | 101.4                 | -105.9                | -158.6                       |
| Mengen- und preisbedingte Umsatzveränderung<br>Automotive Systems | 53.6                  | 1.0                   | 25.6                         |
| Mengen- und preisbedingte Umsatzveränderung übrige Gesellschaften | -2.1                  | -2.9                  | -0.5                         |
| Veränderung Konsolidierungskreis                                  | 47.5                  | 27.9                  | 82.9                         |
| Währungseinfluss  | 45.6                  | -9.9                  | 36.0                         |
| <b>Total Umsatzveränderung</b>                                    | <b>246.0</b>          | <b>-89.8</b>          | <b>-14.6</b>                 |

**5 Veränderungen im Konsolidierungskreis**

Per 1. Januar 2006 beteiligte sich Rieter mit 51% am chinesischen Automobilzulieferer Tianjin Rieter Nittoku Automotive Sound-Proof Co., Ltd. Das zusammen mit dem japanischen Joint-Venture-Partner Nittoku betriebene Werk beschäftigt rund 100 Mitarbeiter und erwartet 2006 einen Umsatz von rund 5 Mio. CHF. Ende April 2006 übernahm Rieter den indischen Automobilzulieferer Rieter Automotive India Pvt. Ltd. (früher Unikeller India Pvt. Ltd. genannt) zu 100%. Vorher war Rieter am indischen Zulieferer von Lärmdämpfungs-komponenten zu 35% beteiligt. Rieter Automotive India erzielte im letzten Geschäftsjahr mit 80 Mitarbeiter

einen Umsatz von rund 3 Mio. CHF. Beide Gesellschaften werden ab dem Erwerbszeitpunkt voll konsolidiert. Der Einfluss der akquirierten Gesellschaften auf das Konzernergebnis des ersten Halbjahrs 2006 war unwesentlich. Die Erstabbilanzierungen wurden provisorisch ermittelt. Gemäss IFRS 3 können innerhalb von 12 Monaten seit Erwerb Anpassungen des Fair Values der erworbenen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten vorgenommen werden. Die Erstabbilanzierung der per 3. Oktober 2005 erworbenen Graf-Gruppe basierte auf provisorisch ermittelten Werten. Im ersten Halbjahr 2006 waren keine Anpassungen der provisorisch ermittelten Werte notwendig. Anpassungen sind bis am 30. September 2006 möglich. Im ersten Halbjahr 2006 hat die Graf-Gruppe rund 45 Mio. CHF zum Umsatz und zum Bestellungseingang beigetragen.

## 6 Erwerb Minderheiten

Ende März 2006 übernahm Rieter die zweiten 50% des Aktienpakets des spanischen Automobilzulieferers Rieter Saifa S.A. in Spanien. Rieter hat seit 1975 als Joint-Venture-Partner mit der damaligen Saifa-Keller zusammengearbeitet und hielt bis 2003 eine Minderheitsbeteiligung. 2003 stockte Rieter die Beteiligung auf 50% auf und konsolidierte die Gesellschaft erstmals. Rieter Saifa erzielte 2005 einen Umsatz von rund 80 Mio. CHF und beschäftigte Ende 2005 rund 300 Mitarbeiter. Da Rieter Saifa bereits vor dem Erwerb der restlichen 50% voll konsolidiert wurde, wurde die Differenz zwischen Kaufpreis und den vor dem Erwerb ausgewiesenen Minderheitsanteilen dem Eigenkapital gutgeschrieben.

## 7 Kurse für die Umrechnung fremder Währungen

| Durchschnittskurse | Januar – Juni<br>2006 | Januar – Juni<br>2005 | Veränderung | Januar – Dez.<br>2005 |
|--------------------|-----------------------|-----------------------|-------------|-----------------------|
| 1 EUR              | 1.56                  | 1.55                  | 1%          | 1.55                  |
| 1 USD              | 1.27                  | 1.20                  | 6%          | 1.25                  |
| 1 GBP              | 2.27                  | 2.26                  | 0%          | 2.26                  |

| Endkurse | 30. 6. 2006 | 30. 6. 2005 | Veränderung | 31.12.2005 |
|----------|-------------|-------------|-------------|------------|
| 1 EUR    | 1.57        | 1.55        | 1%          | 1.56       |
| 1 USD    | 1.23        | 1.28        | -4%         | 1.32       |
| 1 GBP    | 2.27        | 2.30        | -1%         | 2.27       |

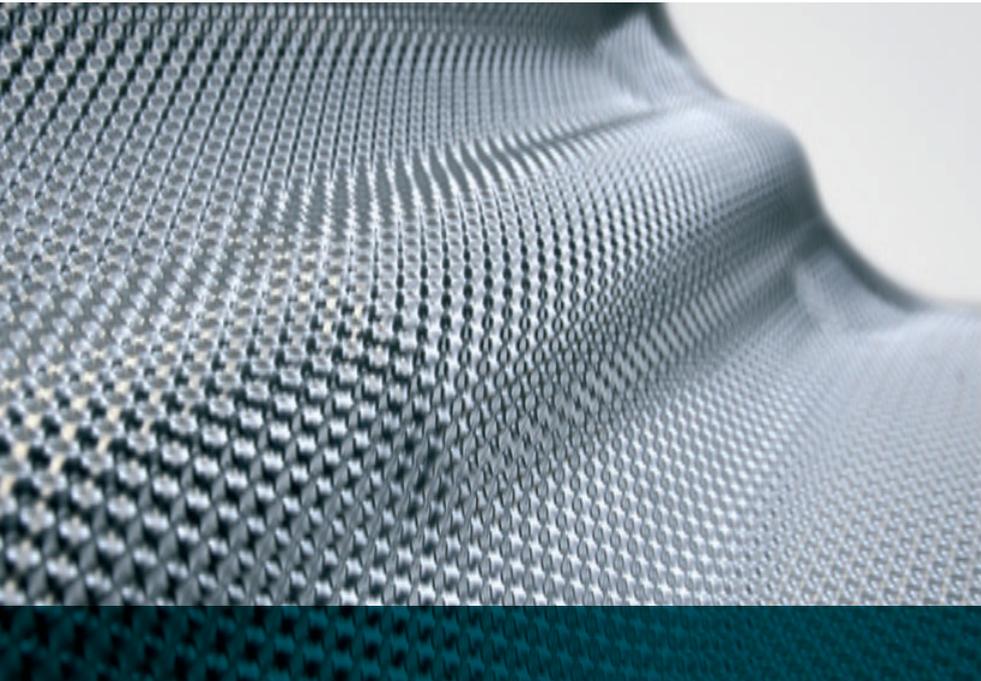
## 8 Generalversammlung und Dividendenzahlung

Die Generalversammlung der Rieter Holding AG hat am Donnerstag, 27. April 2006, die Bruttodividende für das Geschäftsjahr 2005 auf CHF 10.00 (Vorjahr CHF 10.00) pro Namenaktie von CHF 5.00 Nennwert festgelegt. Ab 4. Mai 2006 wurde die Dividende an die Aktionäre ausbezahlt.

## 9 Finanzkalender

Der Bericht für das erste Halbjahr 2006 wurde vom Verwaltungsrat am 11. August 2006 zur Veröffentlichung genehmigt.

|  |                 |
|--|-----------------|
| Publikation der Umsatzzahlen für das Geschäftsjahr 2006:                 | 1. Februar 2007 |
| Bilanzmedien- und Finanzanalystenkonferenz für den Jahresabschluss 2006: | 27. März 2007   |
| Generalversammlung:  | 10. Mai 2007    |



**Rieter Holding AG**  
CH-8406 Winterthur  
T +41 52 208 71 71  
F +41 52 208 70 60

**Investor Relations**  
Urs Leinhäuser, CFO  
T +41 52 208 79 55  
F +41 52 208 70 60  
investor@rieter.com

**Corporate Communications**  
Peter Grädel  
T +41 52 208 70 12  
F +41 52 208 72 73  
media@rieter.com

Alle Aussagen dieses Berichts, die sich nicht auf historische Fakten beziehen, sind Zukunftsaussagen, die keinerlei Garantie bezüglich der zukünftigen Leistung gewähren; sie beinhalten Risiken und Unsicherheiten einschliesslich, aber nicht beschränkt auf zukünftige globale Wirtschaftsbedingungen, Devisenkurse, gesetzliche Vorschriften, Marktbedingungen, Aktivitäten der Mitbewerber sowie andere Faktoren, die ausserhalb der Kontrolle des Unternehmens liegen.



[www.rieter.com](http://www.rieter.com)

